

Trainee* - Graduate Specialist Program - Technical Sales Mobile Hydraulics



Standort
deutschlandweit



Arbeitszeitmodell
Vollzeit



Startdatum
Nach Vereinbarung



Einstieg als
Absolvent*in



Arbeitsbereich
Vertrieb



Rechtseinheit
Bosch Rexroth AG

Ihre Aufgaben

Unser Traineeprogramm „Graduate Specialist Program – Technical Sales Mobile Hydraulics“ ist Ihr Karrierestart in einem international erfolgreichen Unternehmen. Sie durchlaufen in 18-24 Monaten diverse Fachabteilungen im Vertriebsumfeld, die individuell auf Sie abgestimmt sind. Im Anschluss übernehmen Sie eine anspruchsvolle Aufgabe als technischer Vertriebsexperte*in der Mobilhydraulik.

- Exklusives Mentoring aus dem oberen Führungskreis
- Flexibler Starttermin und unbefristeter Arbeitsvertrag
- Netzwerk: durch das Trainee-Netzwerk und interne Veranstaltungen vernetzen Sie sich innerhalb verschiedener Abteilungen national und international
- 4-6 Stationen: Als Trainee bei Bosch Rexroth sorgen Sie dafür, dass unsere Kunden stets mit optimalen Lösungen der Mobilhydraulik versorgt werden. Dafür bereichern Sie verschiedene Abteilungen im Vertriebsumfeld wie z.B. den Außendienst und weitere angrenzende Fachabteilungen durch Ihr strategisches und operatives Geschick und entwickeln sich somit zum Spezialisten für mobile Arbeitsmaschinen. Sie haben also alles im Blick, was Baumaschinen, Landmaschinen und Fördertechnik angeht.
- Anspruchsvolle Inhalte mit Kundenfokus: Unsere Kunden vertrauen auf Ihre Beratung zu innovativen Lösungen rund um die Mobilhydraulik. Im Zuge der digitalen Transformation beschäftigen Sie dabei auch mit den Themen Elektronifizierung, Elektrifizierung und IoT.

Wissenswertes

Lebenslauf und Zeugnisse sind für die Bewerbung ausreichend - kein Anschreiben erforderlich

Ihr Profil

- **Studium:** Sie schließen Ihr Studium im technischen Bereich (wie z.B. Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen, Elektrotechnik oder einen vergleichbaren Studiengang) mit überdurchschnittlichem Diplom/Master ab.
- **Erfahrung:** Der Umgang mit Kunden macht Ihnen Spaß. Das haben Sie bereits in anspruchsvollen Industriepraktika für sich entdeckt und dort Erfahrungen im technischen Vertrieb gesammelt.
- **Begeisterung:** Die Projektierung und der Vertrieb technischer Lösungen lassen ihr Herz höher schlagen. Zudem bringen Sie Affinität im Umgang mit Digitalisierungstechnik innerhalb der Industrie mit.
- **Soft Skills:** Sie sind ein Verkaufstalent mit Kundenorientierung, können Menschen begeistern, sind engagiert, haben Gestaltungswillen und zeichnen sich durch Affinität für neue Themen aus.
- **Sprachen:** Gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie Kommunikations- und Teamfähigkeit runden Ihr Profil ab.

Ihre zukünftige Arbeitswelt

Unsere Antriebs- und Steuerungstechnologien bewegen Maschinen und Projekte jeder Größenordnung rund um die Welt. Wir begeistern unsere Kunden mit intelligenten Komponenten, maßgeschneiderten Systemlösungen und Dienstleistungen für vollständig vernetzbare Anwendungen bis hin zur Fabrik der Zukunft. **Wollen auch Sie mehr bewegen? Willkommen bei Bosch Rexroth.**

Sie haben Fragen zum Bewerbungsprozess?

Anna-Lena Kuhn (Personalabteilung)
+49 9352 18-1696

Sie haben fachliche Fragen zum Job?

Andreas Bihl (Fachabteilung)
+49 2102 409-203

Jetzt bewerben!

www.boschrexroth.de/karriere